

Port-Trade hjælper Kalundborg Havn med at blive attraktiv for containerrederier

Virksomheden Port-Trade sælger kraner og lasteudstyr og har hjulpet Kalundborg Havn med at købe en ny og bedre kran. Det har gjort containerterminalen langt mere effektiv og spændende for containerrederierne.

Kalundborg Havn har haft ambition om vækst i sin containerterminal. Det krævede dog en kran med større kapacitet. Havnen fik hjælp fra en af sine leverandører, Port-Trade, som har mange års erfaring med køb og salg af kraner og kranudstyr. Port-Trade hjalp havnen med at anskaffe en Terex-Gottwald-kran på 100 tons, som er langt mere driftssikker og effektiv, og det har givet Kalundborg Havn større kapacitet og redundans. Kranen er desuden elektrisk og mere miljøvenlig. ”Kalundborg Havn har sat handling bag deres vækstambitioner ved at købe kranen og gøre havnen til et godt anløb for containertrafikken. Vi har allerede andre kraner i drift i andre danske havne, og havnen bad os om hjælp til at købe den nye og bedre kran. Samarbejdet har været godt, og vores forhold er ukompliceret og tillidsfuldt,” siger Peter Muller fra Port-Trade.

Vigtig for effektiv containerhåndtering

Ifølge Peter Muller er det vigtigt for en havn at være attraktiv for containerrederier.

Her er en god lastekran samt dygtige kranførere og organisation helt afgørende.

”Hvis kranen ikke er i orden, taber rederierne penge. Udstyret skal være driftssikkert og effektivt, og med den nye kran er kapacitet og redundans blevet meget større. Hvis man leverer en dårlig service, taber man også kunder, og det har man forhindret med den nye kran.”

Port-Trade blev grundlagt i 2003, og som leverandør af godshåndteringsudstyr forhandler virksomheden



produkter fra absolut førende producenter i Tyskland, Sverige, England, Holland og Belgien. Port-Trade beskæftiger sig med havnemobilkraner, balancekraner og skibslastere samt containeråb, grabbe og specialudstyr til effektiv håndtering af diverse godstyper. Kranerne, som tilbydes, er elektriske og er energi- og miljøvenlige, så de lever op til fremtidens krav. Da der reelt kun er to store spillere på verdensmarkedet for store havnemobilkraner, er Peter Muller glad for, at Kalundborg Havns nye 100 tons kran blev en Terex-Gottwald-kran.

Store kraner og stor ydmyghed

Port-Trade har blandt andet solgt syv kraner til rederiet Eimskip i Island og på Færøerne, samt otte kraner til Associated Danish Ports (ADP).

En af Port-Trades nyere og lidt mere specielle succeshistorier er salget og leveringen af to 140-tons kraner til Mälärhamnar Västerås. Kranerne har hver især en egenvægt

på over 500 tons og løfter 280 tons i tandemløft.

”Salget har givet Port-Trade mere aktivitet, og det har givet os et travlt år, også i 2015. Det er nyt udstyr, og vi snakker om kraner, som typisk vejer 420 tons stykket. Det er altså nogle store klumper, der ryger af sted. Vores nysalg drives meget af det, og vi vil gerne tro, at vi tages alvorligt og opleves som nogen, der er til at stole på og holder, hvad vi lover. Vi går ydmygt til opgaverne og opfører os altid ordentligt,” siger Peter Muller.

Ifølge direktøren oplever Port-Trade stor travlhed og har meget at se til. Virksomheden tilpasser sig hele tiden udfordringerne og vil fortsat gerne vokse og have flere dygtige medarbejdere.

”Vi er heldigvis efterspurgt som virksomhed,” siger Peter Muller.